

Vertriebssteuerung & Key Account (m/w/d)

Standort: Dürholz (WW) | Vollzeit



Werte für die Zukunft

Wir sind ein mittelständisches Unternehmen für innovative Flächenheiz- und Kühlsysteme und nachhaltige Energiekonzepte. Wir suchen eine verbindungsstarke Persönlichkeit, die unsere und die Sprache unserer Kunden spricht.

Deine Aufgabe

- Strategische Steuerung des Außendienstes mit Gespür für Menschen und Märkte
- Betreuung und Ausbau von Key Accounts
- Enge Zusammenarbeit mit Geschäftsführung, Vertrieb, Technik und Produktmanagement
- Entwicklung kundengerechter Lösungen durch abteilungsübergreifende Zusammenarbeit
- Analyse von Vertriebskennzahlen sowie Entwicklung von Maßnahmen und Angeboten

Dein Profil

- Erfahrung im technischen Vertrieb oder im Key Account Management – idealerweise in der Gebäude-, Energie- oder Regelungstechnik
- Ausgeprägte Kommunikations- und Vermittlungsstärke
- Lösungsorientiertes Denken und strukturierte Arbeitsweise
- Überblick über relevante Prozesse und Zusammenhänge
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen- und gutes Zahlenverständnis

Deine Benefits

- Faire Vergütung
- Viele weitere Arbeitgeberleistungen

Klingt gut? Bewirb dich jetzt:

bewerbung@eqtherm.de
oder

EQtherm GmbH, z.H. Frau Christina Ehlgen-Asbach, Am Kohlenweg 6, 56307 Dürholz-Daufenbach